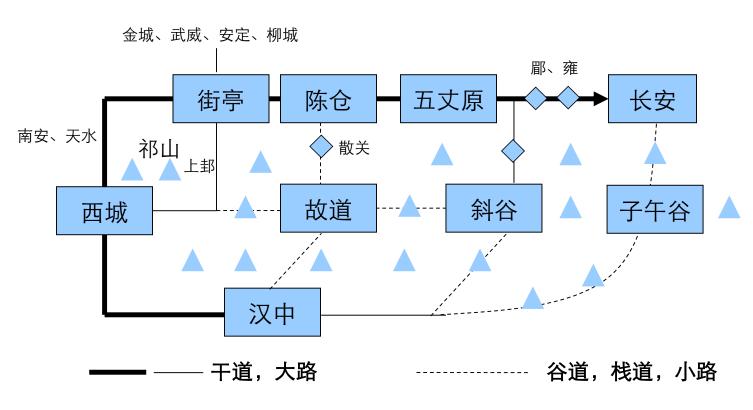


电子商务与智能物流

焦志伦 南开大学经济与社会发展研究院

引例:六出祁山





蜀伐魏路线示意图

对物流的认识

MAM

- ●不同的人嘴里说出不一样的物流
- ●物流是一种先进的组织方式和管理技术
- ●直观理解——产品从源头转移到终点的全部过程

- 内向与外向物流
- 采购、生产、组装、仓储;装卸、运输、分拣、 再包装、配送、退货、客服、信息系统、供应链
- 附加增值活动: 营销、分销、代理、金融



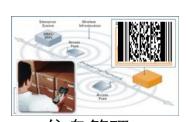
生产物流



干线运输



仓配分拨



信息管理



存储装卸



货代通关



快递交付



供应链管理

认识物流差异



• 物流行业

- 运输服务、仓储服务、园区、分拨中心、落地配、快递
- 3PL与代理服务
 - 供应链和制造物流服务商; 多环节第三方服务; 货代; 船代

• 行业物流

- 农产品物流,危险品物流,冷链物流
- 制造业物流,大宗产品物流
- 服装物流,快消品物流,城市配送
- 电子商务物流

• 进一步细分

- 整车物流,零担物流;
- 快运物流、快递物流;
- 铁路物流、航运物流;
- 港口物流、国际物流;

谁在做物流?



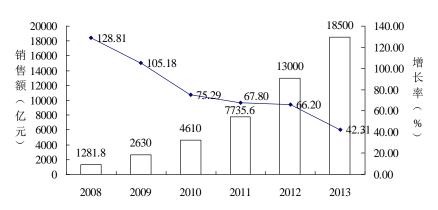
- 生产企业
 - 采购计划、备件物流、物料需求计划、组装、检验、回收、仓储;
- 流通企业
 - 供应商、制造商、分销商、零售商(Supplier/Manufacturer/Distributor/Retailer)
- 国际贸易
 - 货主、货代、港务机关、港口服务商、承运商(Shipper/FF/ Port Authority/Port Terminal Operator/Carrier/Consignee)
- 物流企业
 - 3PL、货场、仓库、配送中心、专线、快递员
- 家庭个人

电子商务



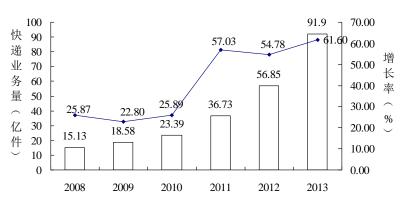
- 广义电子商务
- 一般电子商务
 - 上下游: B2B; B2C; C2C; M 2B2C, B2B2C等;
 - 通道: 平台Vs自营;
 - 品类:垂直VS全品类;快消品、 3C、家具、牛鲜;
 - 空间:本地化(社区),全网, 跨境;
 - 终端:桌面、移动电子商务
 - 关系: 微商、社群、P2P;
 - 全渠道: O2O

电子商务在快速发展



2008-2013中国网络零售总额及其增长情况

数据来源:根据艾瑞咨询集团发布相关数据整理



2008-2013中国规模以上快递业务量及其增长情况

粉据来源, 根据国家邮政管理局发布粉据敕理

电子商务发展简史



- 1995-2007: 大宗商品2B阶段
 - 2007年,多个B2B大平台企业已经完成上市
- 2007-2014: 2C平台和垂直电商发展阶段
 - 京东、阿里在2014年完成上市
 - 包含C2C平台、B2C平台、2C垂直平台多种形式
 - 2003淘宝成立, 2007快速发展时期
- 2012-今: 多元化阶段
 - 2013: 跨境电商元年,大数据元年,O2O元年
 - 2014: 移动电商元年, P2P元年
 - 2015: 微商元年
 - 2016: VR、AR元年, 网红元年
 - 目前: 移动化、本地化、垂直化、社交化

B2B发展



B2B1.0

- 信息中介, 月租性质的盈利模式;
- 阿里巴巴于1998年建立,2013年B2B营收210.2亿

B2B2.0

- 学习B2C的成功经验
- 科通芯城: 3C产品, 垂直化+移动化
- 上海钢联、找字辈网站:钢铁,大品牌专卖店形式

• 做全链闭环

- 慧聪: 移动化、金融化、社会化、全球化,全品类平台机会结束?
- 提供孵化型价值增值服务
- 敦煌网,为中小外贸企业服务

• 去利益链的机会

• 阿凡达供应链

B2C发展



- B2C1.0: 平台型中介,本质是信息服务;
 - 第一场正面战争:淘宝与卓越,易贝易趣
- B2C2.0:垂直型渠道,本质是市场渠道;
 - 当当: 书, 衣服
 - 京东: 从3C到平台化、开放化、重资产物流
 - 唯品会: 闪购、品牌特卖、秒杀
 - 凡客: 快时尚自有供应链、定位转变
 - 服务电商: 旅游、支付、金融、订餐、排队、教育
- B2C3.0: 移动社交电商与O2O, 本质是客户营销;
 - 线上线下引流: 团购、扫码、美乐乐、流行券
 - 营造立体体验:星巴克、App点菜
 - 社交电商: 微商、有赞商城、代付、帮砍价、拼多多、群运营、直销

说说你接触过的电商玩法



- 情怀: 褚橙
- 粉丝经济: 小米、雕爷牛腩
- 话题: Powerful
- 二手: 闲鱼
- 拼团:拼多多、美团
- 众筹: Uber、滴滴出行、Airbnb
- 导购、比价: 蘑菇街、美丽说、什么值得买
- 砍价、代付: 社交平台
- 通用积分: 哇点
- 社区、社群: 熟人、达人、明星、网红
- 一元购

物流在电子商务中的角色



- ●服务闭环: 实现交付是电商的根本
- ●竞争力来源:从"四流合一"到"四流分二"
- ●服务附加:与最终客户的"唯一接触点"
- ●全渠道配合: O2O一体化服务的支撑
- ●战略安全: 防御某类"过顶传球"的护城河

●还有什么呢??



· 完毕, Q&A;

• 作业: 寻找一个"好"玩法

• 预习: 你所买心的黑科技

